



Voor ons hoofdkantoor in Geeste, Duitsland zijn we op zoek naar een

Verkoopmanager Europa (m/v/d)

Ondersteun onze groeikoers

Met meer dan 1.000 medewerkers in binnen- en buitenland en een jaaromzet van meer dan 225 miljoen euro is Klasmann-Deilmann de toonaangevende onderneming in de internationale substraatindustrie. Haar eersteklas producten voldoen aan de hoogste eisen in de productietuinbouw. Er wacht u een modern en gezinsvriendelijk bedrijf waar alles draait om een nauwe samenwerking met onze klanten en collega's.

Spannende taken wachten op u

- Optimalisering en verdere ontwikkeling van een duurzame wereldwijde verkoopstrategie voor het gehele productassortiment
- Leidinggeven aan een internationaal verkoopteam en interdisciplinair samenwerken met verschillende afdelingen binnen de groep
- Het verwerven en onderhouden van nieuwe key accounts en het verhogen van de omzet in de Europese regio
- Introductie van nieuwe digitale servicemodellen zoals „Log & Solve“ voor bestaande en nieuwe klanten
- Intensivering van de klantenrelaties door consultatieve communicatie en klantenbezoeken
- Aanpassing van de verkoopstrategie aan trends en ontwikkelingen in de internationale tuinbouwmarkt

Hier kunt u uw sterke punten ontwikkelen

- Bachelor- of masterdiploma met een achtergrond in bedrijfskunde
- Bewezen internationale verkoopervaring
- Hoge affiniteit met de tuinbouw of de agrarische sector („groene industrie“)
- Je hebt een ondernemersgeest, handelt proactief en bent een echte teamplayer
- Je bent een inspirerende en motiverende leider
- Je spreekt vloeiend Duits en Engels, andere vreemde talen zijn een pré
- Je bent enthousiast om succesvol te zijn en tegelijkertijd je team vooruit te brengen

Solliciteer nu

Als u met frisse impulsen het verschil wilt maken, dan bent u bij ons aan het juiste adres. We kijken uit naar je sollicitatie. Gebruik onze online sollicitatieportal op <https://klasmann-deilmann.com/en/careers/job-opportunities/> of stuur uw volledige sollicitatiedocumenten naar: career@klasmann-deilmann.com



we make it grow