



Für unseren Hauptsitz in Geeste im Emsland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Sales Coordination Manager (m/w/d)

Unterstützen Sie unseren Wachstumskurs

Mit 1.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im In- und Ausland und einem Jahresumsatz von rund 219 Mio. Euro ist Klasmann-Deilmann die führende Unternehmensgruppe der internationalen Substratindustrie. Die erstklassigen Produkte erfüllen höchste Ansprüche des Produktionsgartenbaus. Es erwartet Sie ein modernes, familienfreundliches Unternehmen, das die Work-Life-Balance seiner Mitarbeiter fördert.

Spannende Aufgaben erwarten Sie

- Gruppenweite Koordination strategischer Vertriebsprojekte
- Unterstützung von Produktneueinführungen
- Vorbereitung und Begleitung von Marktstudien in Kooperation mit lokalen Vertriebsgesellschaften
- Mitwirkung bei internationalen Akquisitionsprojekten
- Mitarbeit in Projekten zur Optimierung von Produktionsabläufen
- Konzeption standardisierter Werkzeuge zur Vertriebssteuerung

Hier können Sie Ihre Stärken entfalten

- Betriebswirtschaftliches oder vergleichbares Studium
- Erste einschlägige Berufserfahrung ist vorteilhaft
- Hohes Maß an Marktorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Schnelle Auffassungsgabe und Organisationstalent
- Analytische, lösungsorientierte sowie selbständige Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft im In- und Ausland

Wir haben viel zu bieten

Wenn Sie mit frischen Impulsen etwas bewegen wollen, dann sind Sie bei uns richtig. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.



we make it grow